



ŐİRKETLERDE ALTERNATİF FİNANSMAN MODELLERİ KONGRESİ

Adana, 29 Nisan 2024

Birleşme ve Satın Almalar & Private Equity

Hissedar Değerini Attırmanın Yöntemleri

- Organik Büyüme
- İş Birlikleri/Ortaklıklar (Satış/Pazarlama, JVs, Franchise vb)
- **Birleşme & Satın Almalar**
- Finansal Yapılandırma
- Operasyonel Yapılandırma



Birleşme ve Satın Almalar & Private Equity

Neden Birleşme & Satın Almalar?

- Teknolojik Gelişmeler & İlerlemeleri Yakalamak
- Hissedar Servetinin Nakde Dönüştürülmesi
- Sinerji Yaratmak
- Ölçek Ekonomisi
- İş Alanlarını Çeşitlendirilmesi
- Finansal Gerekçeler
- Pazar Payı Elde Etmek

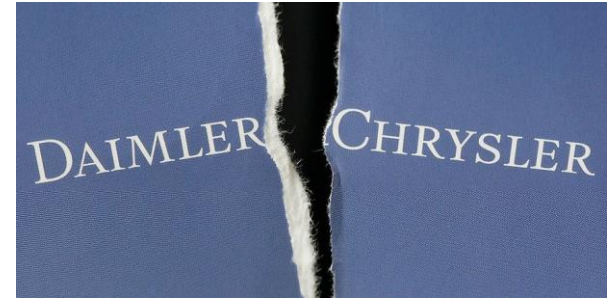


"Mr. Chowdhary, buy any thing with 'tech' in its name!"

Birleşme ve Satın Almalar & Private Equity

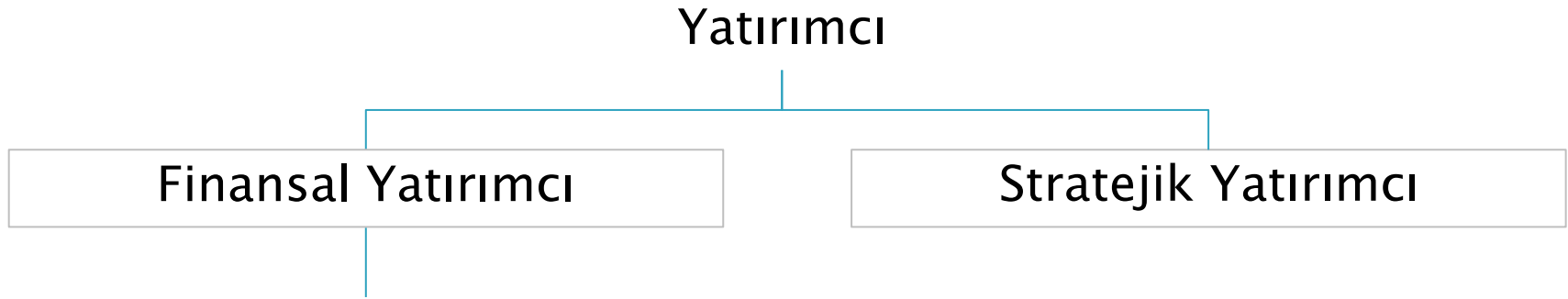
Birleşme & Satın Almaların Başarısızlık Sebepleri

- Değer Yaratma Önerilerinin Anlaşılmaması
- Entegrasyonun Gerçekleştirilememesi
- Gerçekçi Olmayan Beklentiler
- Kültürel Farklıklar
- Gizlenen Borç ve Diğer Yükümlülükler
- Birleşme & Satın Alma Sonrası Yönetim Zaafiyetleri



Birleşme ve Satın Almalar & Private Equity

Yatırımcı Çeşitleri



- Private Equity (Özel Sermaye Fonları)
- Venture Capital (Girişim Sermayesi Fonları)
- Finansal Yatırım Holdingleri
- Girişim Sermayesi Yatırım Fonları (GSYF)

Birleşme ve Satın Almalar & Private Equity

Özel Sermaye Fonlarını Değer Önerileri

Operasyonel Verimlilik



Stratejik Planlama



Yetenek Yönetimi



Finansal Mühendislik



Fonlama



Exit Tecrübesi



TEŐEKKÜRLER

Dr. Serkan Usanmaz